

# 複数企業が参画する取引に関する 契約書作成支援

契約書作成  
支援



## 支援の経緯・課題

MIZUKI 合同会社は、創業相談から始まり、その後も継続的に門真市中小企業サポートセンターと経営に関するミーティングを重ねている。

同社は、テレマーケティング事業と物販事業を営んでいるが、物販事業において、新商材の取り扱いスキームを構築するに際し、「どのような契約形態にするのが良いか」、「どのような契約書にするのが良いか」、サポートセンターに相談が寄せられた。



## 支援内容

新商材（ナノバブル発生アダプター）の取り扱いを開始するに当たり、参画するプレイヤーが複数社いることから、どう対処すべきか悩んでおられる状況であった。

サポートセンターで丁寧にヒアリングさせていただいた上で、どのような商流とすべきか、どのような契約形態を取るべきか、どのような契約書にすべきか、契約に際し注意すべき点は何かなど、複数回に亘り、きめ細かく助言させていただいた。



## 支援の成果

新商材の販売スキームに参画するプレイヤーは最終的に4社となった。

MIZUKI 合同会社がイニシアチブを取り、全社が納得のもと、無事に契約を締結することができた。

最初のトライアル注文も受注し、新スキームが動き始めたところ。



## 支援企業

## MIZUKI 合同会社

代表社員：吉井 和美  
創 業：2023年6月  
事業内容：テレマーケティング事業・物販事業

## 事業者様の声

門真市中小企業サポートセンターさんとは、創業相談に行ったことをきっかけに、もう2年以上のお付き合いになります。センターのおかげで、無事に創業に辿り着けたのは勿論のこと、その後も定期的にミーティングの場を持っていただき、経営の様々な相談に乗っていただいています。

センターには、多くの専門家がおられ、相談内容によって、その道の専門家への確にスピーディーに繋いでいただけるので、とても有り難いです。今回も大変お世話になりました。有り難うございました。これからも宜しくお願いします。

## 担当アドバイザーの声

代表社員の吉井様とは、創業相談のときからのお付き合いになります。

何事にも非常に前向きで、勉強熱心な方なので、支援する側としても、毎回、とても力が入ります。

今回は、契約書作成支援でしたので、バックオフィス業務に長けたアドバイザーと2名で支援を行いました。喜んでいただけたようで、また、実際に商流も動き始めたようで、私も本当に嬉しく思います。これからも、一緒に門真市を盛り上げていきましょう。